

Bonnes pratiques de trading

V.O.

Chez Fidelity, nous savons que les FNB suscitent beaucoup de bruit en ce moment.

En tant que société soucieuse de partager son expertise financière avec les Canadiens pour les aider à vivre selon le mode de vie qu'ils souhaitent, qui de mieux placé que nous pour filtrer le bruit et vous donner les faits sur les FNB?

Voici donc quelques pratiques exemplaires de négociation à garder en tête.

Un. Prenez votre temps.

Les FNB sont dotés de ce qu'on appelle une liquidité intrajournalière, de sorte que vous connaissez la valeur de votre placement en temps réel et non à la fin de la journée comme dans le cas des fonds communs de placement. Soyez prudent si vous négociez au cours des 30 premières ou des 30 dernières minutes de la journée quand la volatilité est à son maximum, car le marché peut devenir très agité.

Deux. Connaissez vos options.

Lorsque vous placez un ordre, vous avez deux options : soit un ordre au mieux, qui consiste à acheter ou vendre un titre au cours actuel, de sorte que l'exécution de l'ordre est la priorité. Ou bien, un ordre à cours limité, qui permet de fixer une limite pour le cours d'achat ou de vente d'un titre. Envisagez les ordres à cours limités, parce c'est vous qui avez le contrôle... et qu'est-ce qu'il y a de mal à cela? Rappelez-vous de garder l'œil sur vos ordres à cours limité, car ils ne sont pas garantis.

Et finalement, trois. Les fuseaux horaires représentent de l'argent.

Imaginez; chaque année, plus de 77 billions* de dollars de transactions sont effectuées dans le monde. Vous voulez que votre transaction arrive à bon port, au bon moment et au bon prix.

(* Banque mondiale – 2017 cite on screen)

Essayez de négocier les FNB internationaux lorsque les marchés sous-jacents sont encore ouverts. Les fuseaux horaires peuvent certainement entrer en jeu. Ainsi, si vous négociez des FNB européens à l'heure normale de l'Est, songez à placer votre ordre quand le marché est encore ouvert à l'heure locale, car le prix est souvent plus favorable avant la fermeture des marchés européens.

Et n'oubliez pas, si vous négociez des sommes importantes, communiquez avec votre courtier pour obtenir de l'aide et les renseignements nécessaires à l'exécution d'un ordre en bloc.

Si vous êtes à la recherche d'une approche de placement ciblée et judicieuse, parlez du Facteur Fidelity à votre conseiller en placements; des gens ingénieux qui créent des solutions de placement ingénieuses axées sur les facteurs.

SUPER: Le Facteur Fidelity^{MC}

Logo Fidelity

Parlez à votre conseiller des FNB et des fonds communs de placement axés sur le Facteur Dividende de Fidelity

[fidelity.ca/FNB](https://www.fidelity.ca/FNB)

Tout placement dans un fonds commun de placement ou un FNB peut donner lieu à des commissions, des commissions de suivi, des frais de gestion, des frais de courtage et des charges. Veuillez lire le prospectus d'un fonds ou d'un FNB avant d'investir, car il contient des renseignements détaillés sur le placement. Les fonds communs de placement et les FNB ne sont pas garantis; leur valeur est appelée à fluctuer fréquemment et le rendement passé pourrait ou non être reproduit.

(1'45")

De temps à autre, un gestionnaire, analyste ou autre employé de Fidelity peut exprimer une opinion sur une société, un titre, une industrie ou un secteur du marché. Les opinions exprimées par ces personnes représentent un point de vue personnel à un moment donné et ne constituent pas nécessairement le point de vue de Fidelity ou d'autres personnes au sein de l'organisation. Ces opinions sont appelées à changer à tout moment en fonction de l'évolution des marchés et d'autres facteurs, et Fidelity décline toute responsabilité en ce qui a trait à la mise à jour de ces points de vue.

Certaines déclarations formulées dans ce commentaire peuvent contenir des énoncés prospectifs de nature prévisionnelle pouvant inclure des termes tels que « prévoit », « anticipe », « a l'intention », « planifie », « croit », « estime » et d'autres expressions semblables ou leurs versions négatives correspondantes. Les énoncés prospectifs s'appuient sur des attentes et prévisions visant des facteurs généraux pertinents liés à la situation économique, au contexte politique et aux conditions du marché, comme les taux d'intérêt, et supposent qu'aucun changement n'est apporté au taux d'imposition en vigueur ni aux autres lois ou législations gouvernementales applicables. Les attentes et les prévisions à l'égard d'événements futurs sont intrinsèquement soumises, entre autres, aux risques et incertitudes parfois imprévisibles, et peuvent, par conséquent, se révéler incorrectes à l'avenir. Les énoncés prospectifs ne sont pas une garantie des rendements futurs, et les événements réels pourraient être substantiellement différents de ceux anticipés ou projetés dans les énoncés prospectifs. Certains éléments importants peuvent contribuer à ces écarts, y compris, notamment, les facteurs généraux liés à la situation économique, au contexte politique et aux conditions du marché en Amérique du Nord ou ailleurs dans le monde, les taux d'intérêt et de change, les marchés boursiers et les marchés des capitaux mondiaux, la concurrence commerciale et les catastrophes. Vous devez donc éviter de vous fier indûment aux énoncés prospectifs. En outre, nous n'avons pas l'intention de mettre à jour ces énoncés à la suite de l'obtention de nouveaux renseignements, de la concrétisation d'événements futurs ou pour quelque autre raison que ce soit.